



KAIPLASTICS



Kai Plastics (www.kaiplast.de) ist eine stark wachsende und erfolgreiche Unternehmensgruppe. Wir bestehen aus mehreren etablierten Spritzgussunternehmen sowie einem Werkzeugbau und sind Teil der Industrieholding Kai Capital (www.kaicapital.de). Als Spezialist für höchst präzise Spritzgusswerkzeuge, technische Kunststoffteile und Baugruppenmontage beschäftigt Kai Plastics an 4 Standorten in Nordrhein-Westfalen insgesamt rd. 80 Mitarbeitern. Wir sind in der Lage, Kunden erstklassige und umfassende Lösungen von der Entwicklung bis zur Serienfertigung anzubieten. Die dafür benötigten Spritzgießwerkzeuge und Montageautomaten werden innerhalb der Gruppe entwickelt und gefertigt. Unsere vorwiegend in Deutschland ansässigen Kunden kommen aus der Automobilindustrie sowie vielen anderen anspruchsvollen Branchen. Diese schätzen die hohe Qualität unserer Produkte und Dienstleistungen verbunden mit unserer jahrzehntelangen Erfahrung und hoher Flexibilität.

Im Rahmen des weiteren Unternehmenswachstums und zur Verstärkung unserer Vertriebsaktivitäten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

VERTRIEBSINGENIEUR (m/w)

Kunststofftechnik in Troisdorf oder Lüdenscheid / Nordrhein-Westfalen

Ihre Aufgaben

- Akquisition von Neuaufträgen sowie die Erschließung neuer Kunden
- Pflege und Betreuung des bestehenden Kundenstamms sowie die Beratung des anspruchsvollen Kundenkreises bei technischen und kaufmännischen Problemstellungen
- Bearbeitung von komplexen Bauteil- und Projektanfragen
- Begleitung von Neuprojekten bis hin zur Übergabe an die Produktion
- Koordination und Durchführung von Kundenbesuchen
- Fachliche Unterstützung der Vertriebsteams an den jeweiligen Standorten bei der Durchführung von Projekten von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Vertragsabschluss
- Standortübergreifende Koordination der Vertriebsteams
- Berichterstattung an die Geschäftsführung

Ihr Profil

- Ausgewiesener Experte der Kunststofftechnik, z.B. Werkzeugmacher, Meister oder Dipl.-Ingenieur
- Erfahrungen in der Herstellung von Spritzgussformteilen sowie in der Baugruppenmontage
- Sie verfügen über langjährige Vertriebserfahrung verbunden mit branchenspezifischem technischem Know-how, gern auch aus dem Automotive-Umfeld.
- Alternativ haben Sie bereits erste Berufserfahrungen im Vertrieb gesammelt.
- Durchsetzungsfähigkeit in Fachgesprächen mit den Einkäufern unserer Kunden sowie mit den Entwicklern
- Schnelle Auffassungsgabe, ausgeprägte Leistungsbereitschaft und selbständige Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

Unsere Leistungen

- Wir fördern Eigenverantwortung und eine selbständige Arbeitsweise.
- Wir bieten einen modernen Arbeitsplatz am Standort Troisdorf oder Lüdenscheid, eventuell verbunden mit Home Office.
- Wir bieten Weiterentwicklungsmöglichkeiten innerhalb einer international tätigen Unternehmensgruppe.
- Wir bieten an allen Standorten durchgängig flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege.
- Wir bieten eine leistungsgerechte Vergütung sowie einen Firmenwagen.

Wenn Sie Interesse an einer abwechslungsreichen und teamorientierten Mitarbeit in einem modernen Unternehmen haben, richten Sie bitte Ihre Bewerbung mit Angaben zur Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an:

Kai Plastics GmbH

Geschäftsführung

Zobelweg 6

53842 Troisdorf

oder per Mail an: klebe@kaiplast.de